

## Edeka kämpft gegen Preiserhöhungen: Kunden sind frustriert!

Edeka senkt Preise dauerhaft inmitten steigender Kosten. Kunden reagieren skeptisch auf die aktuelle Preispolitik.



**Deutschland** - In Deutschland kämpfen Verbraucherinnen und Verbraucher zunehmend mit steigenden Lebensmittelpreisen. Eine aktuelle Analyse zeigt, dass das allgemeine Preisniveau für Lebensmittel seit 2021 um etwa 30 Prozent angestiegen ist. Diese Teuerung betrifft nahezu alle Lebensmittelgruppen und ist auf verschiedene Faktoren zurückzuführen, darunter gestiegene Energie- und Rohstoffkosten, Arbeitskräftemangel sowie die Auswirkungen des Klimawandels. Besonders die Pandemie, der Ukraine-Krieg und die damit verbundenen Zollmaßnahmen haben die Situation zusätzlich verschärft, was die Inflation weiter antreibt. Dies berichtet die **Verbraucherzentrale NRW**.

Im Schatten dieser Entwicklungen hat der Lebensmittelhändler

Edeka öffentliche Aufregung ausgelöst, indem er in einem Facebook-Reel eine dauerhafte Preissenkung für viele Artikel angekündigt hat. Die Ankündigung, dass "ab heute viele Artikel dauerhaft im Preis gesenkt" werden, lässt hoffen, dass die Preiskampfstrategie Edekas die finanziellen Belastungen der Kunden mindern kann. Zu den gesenkten Artikeln zählen Produkte wie Gut & Günstig Vanilleeis, Gut & Günstig Fischstäbchen und Edeka Herzstücke White Tiger Garnelen. Für den Zeitraum bis zum 7. Juni können außerdem einmalig 10-fach Payback-Punkte auf den gesamten Einkauf gesammelt werden, was zusätzliche Anreize für die Kunden schafft, wie derwesten.de berichtet.

## Negative Kundenreaktionen und Preiskampf

Trotz der angekündigten Preissenkungen sind die Reaktionen der Kunden überwiegend negativ. Viele Verbraucher äußern Frustration über die zuvor praktizierten Preissteigerungen und vergleichen die Angebotspreise mit günstigeren Alternativen, wie etwa bei Penny. Diese Abneigung deutet darauf hin, dass das Vertrauen der Verbraucher in die Preispolitik von Edeka stark erschüttert ist.

Die aggressive Preisstrategie von Edeka steht im Kontext eines intensiven Preiskampfes mit großen Lebensmittelherstellern wie Henkel, Procter & Gamble, Mars und Pepsi. Mindestens 17 Konzerne haben bereits ihre Lieferungen an Edeka eingestellt. Dies führt zu der Frage, ob die Lebensmittelhersteller tatsächlich überhöhte Preise verlangen. Experten, darunter Stephan Rüschen, Professor für Lebensmittelhandel, beschreiben die Lage als "besonders scharf". Edeka und Rewe erzielen fast 80 Prozent ihres Umsatzes mit Markenartikeln, wohingegen Discounter bei etwa 30 bis 40 Prozent liegen. Dennoch bleibt unklar, ob die Vorwürfe Edekas gegenüber den Herstellern gerechtfertigt sind oder ob diese die hohe Inflation als Vorwand nutzen, um Preise zu erhöhen, so n-tv.de.

## Perspektiven und Herausforderungen für Verbraucher

Die angespannte Marktsituation macht es für Verbraucher zunehmend schwierig, gesunde Ernährung zu gewährleisten, da immer mehr auf günstigere Alternativen zurückgegriffen werden muss. Die Verbraucherzentralen beobachten nicht nur die steigenden Preise, sondern auch versteckte Preiserhöhungen, wie etwa durch geringere Füllmengen oder veränderte Rezepturen. Die Unsicherheit durch Krisen wie den Ukraine-Krieg und steigende Energiepreise beeinflusst die Preiskalkulation erheblich.

Obwohl Experten einen moderateren Anstieg der Preise in der Zukunft erwarten, bleibt die Situation für viele Verbraucher eine große Herausforderung. Der Aufruf nach politischer und kartellrechtlicher Prüfung bezüglich potenzieller Ausnutzung der Marktverhältnisse wird immer lauter. In diesem sich schnell verändernden Umfeld versucht Edeka, sich als "Anwalt der Kunden" zu positionieren und signalisiert selbstständigen Einzelhändlern, dass Preisverhandlungen härter geführt werden müssen.

Details	
Vorfall	Preisanstieg
Ursache	Inflation, gestiegene Liefer- und Energiekosten, Ukraine-Krieg, hohe Rohstoff- und Logistikkosten, Arbeitskräftemangel, Mindestlohn, Klimawandel
Ort	Deutschland
Quellen	<ul><li>www.derwesten.de</li><li>www.n-tv.de</li><li>www.verbraucherzentrale.de</li></ul>

## Besuchen Sie uns auf: n-ag.net